Company Profile

経営理念

1. お客様に活力源を提供する企業である
2. お客様のお役立ち度 NO1 を目指す
3. お客様に感謝し、感謝される人になる
4. お客様繁栄の支援業である
5. 世界最優良品の提案・提供業である
6. 美容業を通じて経済社会に貢献する企業である

会社概要

会社名	株式会社レボル
	代表取締役社長　平井伸幸
役員	専務取締役　中村文男
	取　締　役　佐々木誠
所在地	〒332-0015　埼玉県川口市川口 4-3-40 2F
	（最寄り駅 川口駅西口徒歩 6 分）
電話番号	本社代表：048-254-0070
	FAX　：048-254-5877
	E-mail　：info@revol.co.jp
設立	平成 3 年 1 月 21 日
資本金	1,000 万円
決算月	7 月
従業員数	69 名
グループ会社	株式会社アイテム

https://revol.co.jp/

株式会社レボル
Company Profile

RÉVOL
~Thoughtful Beauty~

美容室の経営改善をサポートする
オンリーワンの美容室パートナー

美容室は今、これまでにないほどの厳しい状況に立たされています。競争激化により値引きやキャンペーンをしても集客が困難な環境で、どのサロンも生き残りをかけて戦っています。レボルは創業して 30 年、「中小美容室のお助けマン」として邁進して参りました。お取引いただく全国の美容室様に、売上アップと利益アップをしてもらうためサポートに取り組んでおります。美容室向け薬剤・機材メーカーであると同時に、美容師のヘアアカデミーと直営美容室を運営しています。
スタッフの教育や、売上を 2 倍、3 倍に伸ばしてきた「中小サロンの勝ち方」ノウハウを、実際のサロン運営で蓄積してきました。薬剤メーカーでありながら、実際に美容室を運営し、美容師を教育できる他に例のないサービス提供が可能です。当社が活力源として全国の美容室様を少しでも元気にしたい。そして、美容師の働き方改革を推し進めたいと考えます。「美容師を、安心して生涯働ける仕事にしたい」
「美容の仕事を通じて夢を実現する人を増やしたい」
というビジョンを掲げ、日々取り組んでおります。
今後も美容室の経営改善をサポートするオンリーワンパートナーであるために精進して参ります。

代表取締役　平井　伸幸

沿革

平成 3 年 7 月	株式会社レボル設立
平成 5 年 7 月	事務所及びトレーニングセンターを川口西口駅前リブレ 203 に移転
平成 9 年 11 月	直営美容室 Comodo オープン
平成 10 年 7 月	トレーニングセンターを 50 坪に増設
平成 13 年 4 月	レボル本社ビル完成
平成 13 年 5 月	直営美容室 Presto オープン
平成 15 年 6 月	直営美容室 RISE オープン
平成 20 年 11 月	直営美容室 2 店舗 オープン（Presto 西新店 Presto 八田店）
平成 21 年 1 月	直営美容室 Presto 志井店　オープン
平成 22 年 10 月	直営美容室　マリーチェ　オープン
平成 23 年 6 月	直営美容室 Presto 北谷店　オープン
平成 25 年 9 月	直営美容室 2 店舗　オープン（Presto 八女店 Presto 筑後店）
平成 26 年 3 月	美容室 Presto 北谷店をのれん分けで FC 店へ
平成 28 年 8 月	直営美容室 Presto 盛岡店 オープン
平成 30 年 11 月	直営美容室 Presto 前田店 オープン
平成 31 年 2 月	代表取締役社長に平井伸幸が就任
令和 4 年 8 月	プレスト前田店をのれん分けで FC 店へ
令和 4 年 11 月	レボルヘアアカデミー　リニューアルオープン

MAKER

メーカー事業

・美容室専用薬液製造 / 販売
・美容機材の販売
・化粧品製造 / 販売
・美容室経営指導
・経営セミナー

SALON

美容室経営

・モデル店
・フランチャイズ
・売上構築
・教育ノウハウ

SUPPORT

人材教育支援事業

・レボルヘアアカデミー
・インストラクター派遣

PROMO

SP 事業

・通販サイト運営
・販売促進支援

MAKER
メーカー事業

美容室専用薬液の販売から
美容室経営サポートまで

美容室に来店されるお客様はもちろん、薬剤を扱う美容師にも安全で安心して使用していただける商品づくりをしています。
人体・環境にやさしい天然の原料を厳選しています。

美容室専用薬液製造・販売

パーマ剤・カラー剤・前処理トリートメント剤

・トリートメント感覚、同時施術可能なカラーパーマ剤
・ハーブと漢方でできた地肌と髪に優しいカラー剤
・それぞれのカラー剤にあった頭皮保護剤
・アミノ酸の力で髪の内部から修復するトリートメント
　等を扱っております。

美容機材の販売

施術に使えるオゾン発生器・AI 搭載ミラー

オゾン発生器マシンを使用する事で、ヘアダイの定着を促進し短時間カラーリング可能に。薬剤のニオイも残りません。
他にはロッドを使用しない日本初上陸のパーマキットやアンドロイドデバイスの機能を備えた鏡「ミラーロイド」を取り扱っております。

化粧品・ヘアケア商品の製造・販売

美容師開発のヘアケア商品・スキンケア商品

髪の悩みを改善するヘアケア商品を開発し、サロン向けの業務用サイズや直営美容室での店頭販売、ディーラー様にも販売しております。お取り扱いについてのサポートも行っております。
また、天然由来成分を使用したスキンケア商品も取り扱っております。

オリジナルウィッグ販売

高品質オーダーメイド・業界初レンタル実施

自分らしくオシャレを楽しむ高品質オーダーメイドウィッグ（プリオーブ）を低価格でお作りしております。
また、業界初の医療向けウィッグ（メディフィール）のレンタルを行っております。

SUPPORT
美容室経営サポート

サロン様の売上向上やスタッフ教育などを中心に、経営全般に関するセミナーの開催、各種商品のご提案を行っております。
サロン経営も年々難しくなっており、この厳しい状況を乗り切るべく全力でサロン様と走り抜いています。

美容室経営指導・ご提案

売上向上
・セミナー開催
・製品のご提案
・レセプションノウハウ

人材教育
・離職防止
・稼げる人材に
・若手採用支援

単価アップ
・独自サービス
・施術の時短
・顧客の VIP 化

■売上げ向上プランのご提案
売上を上げる要素は、新規と客単価、そして再来（リピート）です。この売上向上プランを使っていただくと、今までぼんやりしていた美容室経営の戦略が分かりやすく身につきます。
■人材教育プランのご提案
サロン経営においては、教育が命とっても過言ではありません。施術における技術向上はもちろん、接客や単価アップのメニュー提案の方法など幅広くご提案いたします
■単価アッププランのご提案
各種戦略メニューをご提案します。今日から単価を上げることができる商品や考え方をご提供いたします。

経営セミナー・見学会

人が辞めずに売上が上がるセミナー

「仕組みで売上を上げる」経営モデルを基に、美容室オーナー様の経営に対するヒントを定期的にお教えいたします。ただ経営を円滑に行っていくだけでなく、採用にも悩む必要もない＝人がやめない経営体制を整えるためのアドバイスも行います。

美容機材や商品のお試しサポート

オゾン発生器のお試し・ウィッグ試着会など

販売している商品をお試し頂けるように、オゾン発生器「レボナイザー」の貸出や、オーダーメイドウィッグの試着会など様々なサポートを行っております。

SALON
美容室経営

美容室経営システムのモデル店として
全国のサロン様のお手本となります

戦略的にチームで売上・利益 UP し、美容師が
OL 以上の労働条件で生涯働ける仕事にできる
ことを実証することが直営美容室の使命です。
モデル店としての直営店は、「都心型・郊外型」、
「小規模店・大型店」、「主婦社員サロン」、「FC 店」
など様々な形態にチャレンジしています。

直営美容室 9 店舗・FC 店 2 店舗

埼玉県 3 店舗 福岡県 5 店舗
岩手県 1 店舗 沖縄県 FC2 店舗

美容室 Presto 川口店　埼玉県川口市川口 4-3-40
美容室 Comodo 川口店　埼玉県川口市幸町 1-1-25
フクロクハイマンション 3 号館 1F
美容室マリーチェ 上尾店　埼玉県上尾市今泉 1-40-8
（主婦社員美容室モデル）
美容室 Presto 西新店　福岡県福岡市早良区西新 4-8-19-1 号
美容室 Presto 八田店　福岡県福岡市東区八田 1-4-48
アピアリ八田内
美容室 Presto 志井店　福岡県北九州市小倉南区徳力 7-1-15
美容室 Presto 八女店　福岡県八女市蒲原 967-1
美容室 Presto 筑後店　福岡県筑後市徳久 226-2
美容室 Presto 盛岡店　岩手県盛岡市仙北 1 丁目 15-42
美容室 Presto 北谷店　沖縄県中頭郡北谷町北前 1-9-4
美容室 Presto 前田店　沖縄県浦添市前田 4-6-1
武信マンション 102 号室

売上構築・ノウハウ

株式会社レボルでは、直営店の見学も行っています。
直営店では、社会保険完備・週休 2 日制の導入、残業・休憩等の労働問題もクリアしながら、スタッフ一人あたり 1 ヶ月 80 万円の技術売上を上げるという実績を上げています。

直営美容室ホームページはこちら▶

HUMAN SUPPORT
人材教育支援事業

美容室スタッフの教育プログラム
成長できる研修システム

美容師の教育・技術向上の為、ヘアアカデミーの
運営、技術講習を行っております。
お取引サロンへのインストラクター派遣、現役美
容師によるセミナーも行っております。

人頭研修レボルヘアアカデミー

日本で唯一のアカデミー・新卒研修も

”サロン発展のためには美容師の技術力 UP が必須条件” と考え、自社で人頭モデルを集め、サロンワークと同じ実践型トレーニングを行います。
自サロンでスタッフの教育研修をする時間や場所、指導者が不足しがちなサロン様に何度も繰り返しご利用いただいております。直営店舗の新卒研修もこちらで行います。

美容師インストラクター派遣

システム導入サロンへの派遣＆フォロー

現役の美容師が薬品の正しい使い方や、商品の説明の仕方などサロン様をサポートさせて頂きます。
少しでもサロン様の売上に貢献出来るように、常に 40 人以上のインストラクターを準備しています。
同年代のインストラクターや、店長クラスの派遣などサロン様のご要望に応じます。

カット講習、ワインディング講習

豊富な講習会、成長できるカリキュラム

カットアカデミー、技術講習会、パーマセミナー、新人研修 8 日コースを始め、座学による理論、プレゼンロールプレイも行っております。
講習はランク別にスタッフにあわせて行います。

各種セミナー、コンテスト

現役美容師によるセミナーと技術向上

美容師さん向けの売上を高めるセミナーを毎月開催しております。また、美容師の技術向上の為、直営店ではワインディングコンテストを毎年開催しています。全国のサロン様も参加可能で現場で役立つコンテストの内容になっております。

PROMOTION
販売促進事業

ヘアケア商品通販サイトの運営
サロンの販売促進支援

美容室経営セミナーのプロモーションや
SNS 運用も行っております。
他にもコーポレートサイト、通販サイト、直営
美容室サイトの運営を行っております。

通販サイトの運営

REVOL CLUB

美容師が開発した商品の通販

美容院のシャンプーや敏感肌用化粧品などの通販サイト
「REVOL CLUB」を運営しております。
一般のお客様向けの通販サイトです。

サロン様への販売促進支援

チラシ・のぼり・カード類など

サロン様のご要望に沿って、デザインから、納品まで迅速に対応いたしております。お気軽にお問合せ下さい。

SNS、ブログの運用

サロンオーナー様向け
official facebook

サロンオーナー様向け
official instagram

サロンオーナー様向け
official Twitter

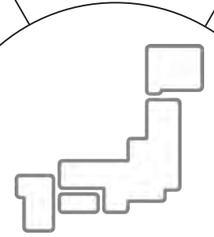
YouTube
レボルチャンネル

成長できる最新情報をお届けします

美容室オーナー様向け各 SNS を始め、代表 平井伸幸の facebook など、経営・セミナー・採用問題など美容室経営に関する情報をリアルタイムで発信しています。
是非ご覧ください。

REVOLSYSTEM
美容室経営システム (レボルシステム)

体系的に売上を上げる。単価を上げるノウハウ。
美容師ひとりのマンパワーに頼らず「仕組み」
で売上 UP する美容室経営システムです。



全国 500 店舗
以上の問題を解決

Point 01 集客
・新規来店
・ターゲット確定

Point 02 固定化
・カラー会員
・来店周期

Point 03 戦略メニュー
・オゾントリートメント
・良草カラー
・オゾンパーマ

Point 04 アフターケア
・客単価 UP
・店販（ホームケア商品）

Point 05 周期短縮
・リピート向上
・次回予約
・来店周期 40 日

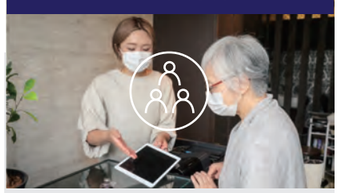
Point 06 VIP
・エステメニュー
・継続・紹介

カラー会員制度

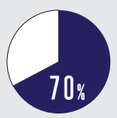
会員は 2 回目から無料に
・お得な会員で新規集客
・顧客が半年～ 1 年固定化
・顧客の来店周期短縮

1 スタッフあたり
50 人以上

次回予約制

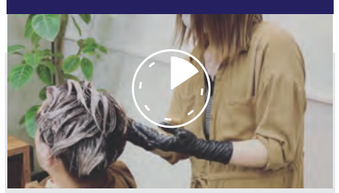


お客様お帰りの際に次回予約
・失客防止
・効率のよいサロンワーク
・スタッフの労働環境改善
（週休 2 日、残業減等）



次回予約率
70 % 以上

タイムアップ



薬剤を 1 分 1 秒早く取り除く
・1 分あたりの売上アップ
・チームワークの向上
・生産性向上

カラー＆パーマ＆カット
2 時間 30 分

ACTIVITY
レボルの取り組み

美容業を通じて経済社会へ貢献
地域への貢献のために

経営理念のもとに支援業を積極的に行い
社会と地元川口への貢献のため、
様々な取り組みを行っております。

埼玉県 SDGｓパートナー

SAITAMA Pref.
ONE TEAM SAITAMA
SDGs PARTNER

私たちは SDGs 達成に向けた取り組みに賛同し、人々の安全な暮らしをしっかりと下支えする地域の美容室として持続可能な開発目標の達成へ向け行動していきます。

障がい者の方のアート起用

一般社団法人障がい者アート協会様の「アートの輪」により、美容業界でのアート起用が実現しました。障がい者の方の社会との繋がりを創出し、直営店 11 店舗でも作品の掲出をしております。

キッズウィッグドネーション

高校生以下の髪の毛がないお子様に対して、「いつも笑顔でいてほしい」という思いから無償でウィッグを提供する「スマイルプロジェクト」に賛同し、売り上げの一部を寄付致します。

美容師と子育ての両立

美容師を「生涯働ける仕事」にしたいと考え育児をしながら短時間勤務で働ける正社員制度をつくりました。「多様な働き方実践企業」の認定を受けました。
美容室マリーチェはそのモデル店です。

メディアへの参加

テレビ、雑誌、イベント、撮影時の商品協賛等にも積極的に取り組んでおります。お気軽にお問合せ下さい。

地域経済・産業の発展へ

美容業界に活力を起こして日本の美容室を元気にしたい。「川口の元気経営大賞」チャレンジ未来賞を受賞しました。
今後とも「美容業界に活力源」を与える活動に取り組んでいきます。

STAFF MESSAGE
社員メッセージ

レボルで働くスタッフの声を集めました。

MAKER SUPPORT

メーカー営業部部長
佐藤　雅也　Masaya Sato

メーカー営業部全体の成長のために

普段は営業部全体の目標達成の為に、自分自身もサロンオーナー様とのミーティングで問題解決に努め、セミナーの開催も行っています。また、営業にかかわる全ての方の進捗管理を行っております。本年から新卒の採用と育成をゼロから始めましたが、２人が入社してからも目標を達成しており、日々成長を感じるので大変嬉しく思います。部下の育成面では、営業への同行とアドバイス、事前ミーティングなどを丁寧に行うことで、結果へと繋いでおります。これからも営業部の成長を支えていきます。

MAKER SUPPORT

メーカー営業部
佐藤　葵　Aoi Sato

顧客と対話を続けることで目標達成

新卒で入社後まずは営業スキル向上の為ロールプレイングを何度も行いました。
初めての実務ではミラーロイドのテレフォンアポインターを行い、顧客へ詳細の説明を行う事で興味を持って頂き来社まで繋げる事ができました。
困った時は、都度マネージャーや先輩のアドバイスを頂き改善ができています。
サロンオーナー様へウィッグ試着会の提案をした際、最初は乗り気でなかったオーナー様にも自分なりのアプローチを続ける事で積極的になって頂けた時にやりがいを強く感じました。今後も邁進していきます。

MANAGER

西日本店舗運営部マネージャー
加来　愛弓　Ayumi Kaku

５店舗のスタッフの成長をサポート

管轄の５店舗が目標達成に向かって円滑に仕事できるように、各店長のサポートを行っております。月に一度各店舗に入店して、コミュニケーションを図っています。以前西新店の店長だった頃、目標の達成に向けて自分がまず結果を出すことと、スタッフ全員が同じ方向を向いて取り組めるように意識する事で、２年連続店舗が目標達成できたことが記憶に残っています。
今後共、５店舗それぞれのスタッフが成長し、結果を出せるよう意識しサポートを続けて参ります。

INSTRUCTOR

美容室 Presto 川口　アシスタント
渡辺　梨夢　Rimu Watanabe

お客様に喜んで頂くために

学生の時に会社説明会を拝見し、寮や働く環境のサポートがポイントになり入社を決めました。サロンが多忙な時、アシスタントだからこその立ち回り方を意識しています。ヘアアカデミーでもアドバイスを行う事で、自分の勉強にもなってきます。何度練習しても技術試験突破ができず、苦労する事もありますが、その分合格して実際にお客様にも喜んで頂けたときにやりがいを強く感じます。スタイリストデビューに向けて技術を磨き、お客様からも愛される人になっていきたいと思います。